



Mercado Libre lanza un programa de asesoría gratuita para vendedores de Mercado Shops que proyecta crecimientos de hasta el 70% en las ventas

- ***Mercado Shops Pro** ofrece asesoría profesional gratuita, bonificaciones de servicios con agencias certificadas, programas de aceleración de negocio y capacitaciones exclusivas para impulsar el crecimiento de las tiendas online, con integración directa a todo el ecosistema de Mercado Libre.*
- *El programa está disponible de forma gratuita para los vendedores de Mercado Shops o para aquellos que aún no han activado su cuenta y desean crear su propia tienda en línea y hacer crecer sus negocios. Se trata de una experiencia exitosa comprobada con más de 100 vendedores seleccionados por la plataforma.*

México, 26 de septiembre de 2024.- Mercado Libre presenta “**Mercado Shops Pro**”, un **servicio profesional de asesoramiento en comercio electrónico disponible tanto para propietarios de tiendas integradas en el ecosistema de la plataforma como para grandes empresas en proceso de digitalización**, pues se estima que **uno de cada dos vendedores crezca más del 70% con el servicio de asesoramiento**.

Además de contar con un seguimiento continuo por parte de un asesor de Mercado Shops y una agencia certificada, las marcas que integran Mercado Shops Pro acceden a inversiones y consultoría integral sin costo. Esto les proporciona las herramientas necesarias para enfrentar los desafíos del crecimiento de su negocio digital y gestionar múltiples canales de venta en línea.

“Con **Mercado Shops Pro**, los vendedores tienen acceso a todo lo que necesitan para acelerar su crecimiento y elevar sus negocios a un nivel extraordinario con todo el potencial de Mercado Libre detrás. Hemos logrado acelerar el crecimiento de muchas marcas con estrategias de crecimiento omnicanal y queremos llevar estos aprendizajes a más vendedores a través de una asesoramiento profesional”, destaca Emiliano Guareschi, Director Comercial de Mercado Shops Regional.

Este proceso incluye análisis de estrategia de producto, experiencia de compra, generación de tráfico y rentabilidad del negocio, entre otros aspectos. Estas capacidades se suman a los beneficios únicos del ecosistema, permitiendo escalar operaciones de manera integral y flexible a través de la conexión directa con el e-Commerce líder en América Latina, ofreciendo ventas seguras y envíos rápidos a nivel nacional.

Las tiendas con facturación mensual superior a \$300,000 MXP podrán acceder a **Mercado Shops Pro** sin costo adicional. El servicio está dirigido a: vendedores actuales de Mercado Shops, vendedores de Mercado Libre que aún no cuentan con su tienda online y para



medianas y grandes empresas que quieran migrar su tienda online o estén en proceso de digitalización.

A continuación, algunos aspectos destacados del informe basado en encuestas a vendedores que ya han probado Mercado Shops Pro:

- Más de la mitad de las tiendas que probaron las ventajas de Mercado Shops Pro tienen más de 10 años de funcionamiento y/o tienen entre 10 y 49 empleados, en promedio; mientras que tres de cada cuatro negocios utilizan las redes sociales como parte de sus estrategias comerciales.
- Programas de aceleración (citados por un 21%), incentivos para incrementar las ventas (18%), mayor agilidad en la resolución de problemas del ecosistema (13%), mayor conocimiento del ecosistema (12%) fueron los aspectos más destacados por los participantes del programa.
- Al señalar los beneficios de utilizar Mercado Shops, el 21% de los participantes destacó el enfoque en el crecimiento del negocio, y el 21% el aumento de la eficiencia en los envíos a través de herramientas logísticas. El 14% destacó también el conocimiento especializado de los asesores.

Más de 9 mil empresas ya crean tiendas con Mercado Shops en México

En México, más de 9 mil pequeñas, medianas y grandes empresas de diferentes rubros – como electrónica, hogar, herramientas, moda, salud y deportes – utilizan Mercado Shops, la plataforma de venta online de Mercado Libre que permite crear una tienda virtual propia con un solo clic, utilizando su propio dominio web.

Además de permitir personalizar la identidad de las tiendas, los usuarios de Mercado Shops también tienen más posibilidades de crecer en la plataforma: las visitas a los anuncios publicados aumentan hasta un 30% y las ventas realizadas en Mercado Shops generan un impacto directo para la reputación en el mercado.

“Después de 25 años de nuestra fundación, en Mercado Libre continuamos apoyando la idea de que la tecnología es transformadora, crea valor y es motor del desarrollo de nuestra región. También es la base para seguir democratizando el comercio electrónico y los servicios financieros en América Latina. Con la evolución de Mercado Shops buscamos generar un impacto positivo en cada vez más personas, marcas y empresas de todo el país, brindándoles diferentes soluciones para que puedan seguir creciendo”, agrega Emiliano Guareschi, Director Comercial de **Mercado Shops** para la Región.

Para conocer más acerca de Mercado Shops Pro, haz [click aquí](#)

####

Sobre Mercado Libre

Fundada en 1999, Mercado Libre, Inc (NASDAQ: Meli) es la compañía de tecnología líder en comercio electrónico y servicios financieros de América Latina, con operaciones en 18 países. Ofrece un ecosistema completo de soluciones para individuos y empresas para comprar, vender,



anunciar, obtener créditos y seguros, cobrar y enviar dinero, ahorrar y pagar bienes y servicios tanto online como offline. Mercado Libre apunta a facilitar el acceso a los servicios de comercio y financieros en América Latina, un mercado que presenta grandes oportunidades y un alto potencial de crecimiento. Utiliza tecnología de primer nivel para crear soluciones intuitivas adaptadas a la cultura local con el fin de transformar la vida de millones de personas en la región. Más información en <http://investor.mercadolibre.com/>

*Datos basados en los resultados de más de 100 vendedores que participaron previamente en la experiencia.